Buenos dias Julio ya revisé el avance enviado

Recuerde que UP de sacrificio de animales no es permitido, La Granja Lozano"s de Nelly Bermeo debes corregirle el concepto en esa parte pues el congelador lo usará para conservar la carne después del sacrificio.

Maritza vasques cambia el relato de la enfermedad de ella y del padre porque da a entender que la UP podría terminarse.

No olvide que estas correcciones las debe pasar a la visita en el aplicativo una vez estén rechazadas que le permita el acceso y corrija.

No olvide que debe igualmente revisar el contexto local de ubicacion, servicios publicos, espacio, etc, que la informacion sea más amplia;  Y las especificaciones tecnicas de los activos que sean amplias y claras

Ya revisé la información pos visita, estamos a la espera de observaciones que realice la unidad central

quedo atenta,

Un cordial saludo equipo!!https://mail.google.com/mail/e/35D

Nos encontramos en una de las etapas más minuciosas y comprometidas del proceso, la validación de las visitas diagnósticas, hemos encontrado bastante debilidad en los conceptos y en algunos casos en la falta de información, por tal motivo las coordinaciones zonales se encuentran revisando punto a punto el contenido del formato y haciendo devoluciones para su respectivo ajuste. Este ajuste no debe hacerse porque me parece bonita la redacción como queda.... debe hacerse a conciencia y enfocado a la unidad productiva, si es necesario llamar a las mujeres ahorradoras y ajustar.

Equipo, la información suministrada en el formato de ser: Coherente, Real, Asertiva, Clara y Precisa.... no lo olviden!!... recuerden que lo más gratificante de cualquier labor que hagamos (personal o laboral), es haberlo hecho muy bien!! .... y estoy segura que de parte de ustedes así será!!

Por otro lado, quiero que conozcan de manera gráfica el proceso de trámite de cuentas, pagos, comisiones, otros... definido por la Escuela Galán, el cual cumplimos cada mes tratando de minimizar al máximo os tiempos, de esta manera adjunto el diagrama de proceso trámite de cuentas, para su conocimiento.

Aprovecho para informarles que la próxima semana son las reuniones de equipo zonal, les solicito que organicen sus productos, el cumplimiento de metas, los pendientes, otros, para que de esta manera todo quede aprobado y se pueda tramitar de una vez sin retrasos.

No siendo más por el momento, cualquier inquietud al respecto, con mucho gusto la resolveré.

Un abrazo, feliz día!!

https://mail.google.com/mail/u/0/images/cleardot.gif

Estimado equipo,

Con el fin de estructurar nuestro proceso de validación y tengan presente el paso a paso que debemos seguir a diario, adjunto les envío el diagrama de proceso de validación, allí encontraran 2 diagramas:

1. La validación por parte de las coordinaciones y gestores(as).

2. La validación por parte del equipo de capitalización.

De esta manera esperamos que cada uno de los(as) integrantes del equipo Nacional contribuyamos a la eficacia y eficiencia del proceso, de esta manera vamos a poder cumplir meta a 28 de febrero, fecha límite del proceso de validación, así que pilas equipo, vamos con toda a superar la meta!!

Igualmente les envío nuevamente para su conocimiento pleno, el diagrama de proceso financiero, el cual tuvo un pequeño cambio. "Por favor tengan presente cada paso de este proceso y los tiempos, entre más cumplimiento haya, va ser más ágil todo"

Un abrazo.

Por  favor   para  hacer  un buen  concepto  no se  requiere   de  hacer  una  hoja, ni tres   renglones, lo  importante  es  dar  respuesta  a  las  siguientes  preguntas ,excusen  la  insistencia pero  por  favor  revisen  lo que escriben  de  nada  sirve   hacer  una  validación  y dedicar  un  tiempo aparentemente  suficiente  si al  día   siguiente  **nuevamente  voy  a rechazar  todas**  las  fichas  de esta  manera   no  avanzaremos   nunca.

**¿A que  se   dedica   la  unidad  productiva y donde  se  desarrolla?**

**Tienda la Mona de Toro**  se dedica a la comercialización al  detal, de variedad de productos de lacanasta familiar (misceláneos, granos y abarrotes).  Esta microempresa tiene como fin ofrecer a todas las familias de la comunidad Toresana productos básicos de  muy  buena  calidad y a precios justos, sus clientas principales son amas de  casas que  residen  cerca del sector y que  compran al menudeo.

**¿Que  impacto  genera  la capitalización aspecto comercial, social y económica?**

Debe  ser  coherente con   los  activos  solicitados

**¿Que  destrezas  evidencia  en la  mujer?**

las destrezas(emprendedora, propositiva, activa, lidereza, etc), experiencia y

Ejemplos  de   buenos   conceptos  realizados:

Ejemplo 1

El cultivo de café de la señora Matilde fajardo llantén lleva varios años de trabajo y es fuente principal de ingresos en su familia, es una mujer con una actitud muy positiva,  una de sus prioridades en este momento es su cultivo de café, por  lo que  ve la capitalización como una gran oportunidad ya que  busca estrategias que le permitan disminuir sus gastos y aumentar sus utilidades, una de ellas es mediante la adquisición de una guadaña propia que le permita realizar a ella misma el control de malezas, y de esta forma dejar de pagar por este servicio.

Ejemplo 2

LA MUJER ES DINAMICA, PERSEVERANTE, HACE APROXIMADAMENTE 11 ANOS QUE TRABAJA COMO INDEPENDIENTE VENDIENDO FRUTAS Y VERDURAS, EN UN CARRO AMBULANTE,  COMERCIALIZA SUS PRODUCTOS EN EL PARQUE DEL BARRIO URIBE DE MONTENEGRO; POR  ESO  LA  CAPITALIZAZACIÒN  REPRESENTA  UN   GRAN  PASO EN  LA  PROYECCIÒN  DE  ESTA  UNIDAD   PRODUCTIVA LAS  SILLAS, EL  PASRASOL Y  LA NUEVA  CARRETA  MEJORARA  LA IMAGEN DE LA  UP, LO QUE GENERARA   QUE  NUEVA  CLIENTELA  SE  SIENTA  ATRAIDA  POR  EL  ASPECTO Y COMODIDAD  QUE  ESTE  NEGOCIO   REFLEJARA.

Ejemplo 3

LA UNIDAD PRODUCTIVA LLAMADA, TIENDA DE ELENA CUENTA CON GRAN SURTIDO DE PRODUCTOS DE LA CANASTA  FAMILIAR, Y  ABASTECE AL SECTOR DE LAS VERANERAS  EN EL SUR  DEL CASCO URBANO DEL MUNICIPIO DE PIENDAMÓ . LA UNIDAD PRODUCTIVA HA IDO CRECIENDO CONFORME  A CRECIDO LA DEMANDA DE  PRODUCTOS, CRECIMIENTO QUE SE HA VENIDO REFLEJANDO EN EL AUMENTO EN LAS VENTAS E INVENTARIOS,   ACTUALMENTE  LA UNIDAD PRODUCTIVA CUENTA CON ACTIVOS Y ESPACIOS QUE PERMITEN PRESTAR  UN MEJOR SERVICIO DE ATENCIÓN Y  VENTA, SE HAN ADQUIRIDO RECIENTEMENTE VITRINAS Y ESTANTES METÁLICOS QUE HAN MEJORADO NOTABLEMENTE EL APROVECHAMIENTO DEL ESPACIO  Y ORGANIZACIÓN DE LAS  MERCANCÍAS OFERTADAS. LA CAPITALIZACIÓN BUSCA  MEJORAR EL ALMACENAMIENTO DE PRODUCTOS PERECEDEROS, COMO  BANDEJAS DE POLLO Y CARNE, PRODUCTOS ALTAMENTE DEMANDADOS QUE REQUIEREN  EL MANTENIMIENTO ESTRICTO DE LA CADENA DE FRIO  Y QUE POR ESPACIO REDUCIDO EN LA NEVERA  QUE SE TIENE ACTUALMENTE , QUE ADEMÁS  TAMBIÉN ES UTILIZADA PARA GUARDAR LOS PRODUCTOS CONSUMIDOS Y PREPARADOS POR LA FAMILIA. LA ATENCIÓN CORDIAL Y PRECIOS JUSTOS Y AMPLIO SURTIDO HACEN DE LA  TIENDA DE ELENA LA MEJOR  OPCIÓN DE COMPRA PARA LOS HABITANTES DEL SECTOR.  LA PARTICIPANTE LLEVA REGISTROS CONTABLES DE VENTAS Y PROVEEDORES, QUE LE PERMITEN ESTABLECER MÁRGENES DE UTILIDAD PRECISOS Y CONTROL DE PAGOS Y UN MEJOR MANEJO DE INVENTARIOS.

Ejemplo 4

LA UNIDAD PRODUCTIVA PIE FELIZ ES UN NEGOCIO QUE SE DEDICA A LA FABRICACION DE SANDALIAS Y MALETINES,  MAA CON MAS DE 5 AÑOS DE EXPERIENCIA, SUS CLIENTES SON HABITANTES DEL SECTOR PRINCIPALMENTE LAS MUJERES. LA MAA ES UNA PERSONA CON DESEOS DE SUPERACION MUY  NOTABLES, EMPRENDEDORA, PROACTIVA, ESTE OFICIO LO APRENDIO DE MANERA ARTESANAL,  ELLA ES LA FUENTE PRINCIPAL DE SOSTENIMIENTO EN SU HOGAR. REQUIERE DE UNA MAQUINA PLANA CON AJUSTE PESADO YA QUE LA QUE UTILIZA EN EL MOMENTO PARA LA FABRICACION DE LOS ARTICULOS ES DE UN FAMILIAR,  A VECES ES DIFICIL CUMPLIR CON LOS PEDIDOS YA QUE NO PUEDE UTILIZAR LA MAQUINA DE MANERA CONSTANTE. EL PRODUCTO QUE SE FABRICA ES DE CALIDAD E INNOVACION POR LOS DISTTNTOS DISEÑOS Y COLORES QUE SE MANEJAN, TAMBIEN SE EVIDENCIA CON LOS NUEVOS CLIENTES QUE LLEGAN REFERIDOS AL NEGOCIO. AL FORTALECER ESTA UNIDAD PRODUCTIVA CON LA MAQUINA PLANA Y LA VITRINA SE PRETENDE QUE LA PRODUCCION SEA PERMANENTE, LA EXHIBICION SEA ADECUADA, EL NIVEL DE UTILIDADES AUMENTE, GENERANDO DESARROLLO ECONOMICO PARA LA MAA Y SU GRUPO FAMILIAR.

Ejemplo 5

UNIDAD PRODUCTIVA MEDIANAMENTE ESTABLECIDA CON AÑOS DE EXPERIENCIA, PERO CON ACTIVOS IMPORTANTE DESCONTINUADOS Y ALGUNOS RENOVADOS, CON RECONOCIMIENTO EN LA ZONA Y CLIENTES FIJOS, SE TRABAJA TECNIFICADAMENTE LO QUE HACE DE UNA MAA, CON VISION COMPROMETIDA Y CON GANAS DE INNOVAR Y ACTUALIZARSE. SE RECOMIENDA FORTALECER LA UNIDAD PRODUCTIVA CON UNA MAQUINA INDUSTRIAL PLANA QUE PERMITA REALIZAR LOS TRABAJOS DE MODISTERIA DE UNA FORMA MAS EFICIENTE DE MEJOR CALIDAD SIN LIMITACIONES EN CUANTO TELAS O TIEMPOS, ESTA MAQUINA PERMITIRA SEGUIRSE CONSOLIDANDO EN EL MERCADO Y DAR MAYOR SATISFACCION A LOS CLIENTE CON SUS TRABAJOS Y TIEMPOS DE ENTREGAN QUE SE VERA REFLEJADO EN MEJORAR LAS UTILIDADES